



ДОКУМЕНТАЦИЈА ЗА АКРЕДИТАЦИЈУ СТУДИЈСКОГ ПРОГРАМА  
ДРУГОГ СТЕПЕНА ВИСОКОГ ОБРАЗОВАЊА

Стандард 5: Курикулум

Табела 5.2. Спецификација предмета  
– Шифра: МС-530

Студијски програм/студијски програми: Маркетинг, Пословни информациони системи			
Врста и ниво студија: Студије другог степена - Мастер академске студије			
Назив предмета: <b>Пословно преговарање</b>			
Наставник (Презиме, средње слово, име): <b>Сударевић Ј. Томислав, Дарко Д. Пантелић</b>			
Статус предмета: обавезни Маркетинг, изборни Пословни информациони системи			
Број ЕСПБ: 6			
Услов: није постављен			
<b>Циљ предмета</b> Успешна примена метода и техника пословног преговарања подразумева способност анализе окружења у којем долази до процеса преговарања, анализе циљева и разумевање учесника у процесу. Задатак дисциплине која се бави пословним преговарањем јесте да студентима пружи полазну основу и конкурентску предност када се нађу у процесу преговарања. Предмет се бави како преговарањем унутар организације тако и преговарањем између организација.			
<b>Исход предмета</b> Основни исход предмета се огледа у оспособљености студената за управљање процесом преговарања на нивоу пословних субјеката у свим областима пословних делатности..			
<b>Садржај предмета</b> <i>Теоријска настава</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Основе преговарања</li> <li>- Основни концепти и типови преговарања</li> <li>- Припрема и планирање преговарања</li> <li>- Примена стратегија и тактика преговарања</li> <li>- Постпреговарачки процес</li> <li>- Интерно и тимско преговарање</li> <li>- Међународни аспекти преговарања</li> <li>- Етика у преговарању</li> </ul> <i>Практична настава: Вежбе, Други облици наставе, Студијски истраживачки рад</i> Case study, Тимски образовни рад			
<b>Литература</b> Глигоријевић М., Огњанов Г. (2011), <i>Пословно преговарање</i> , Центар за издавачку делатност Економског факултета у Београду,			
<b>Број часова активне наставе у I. семестру</b>			Остали часови
Предавања: 30 ПС, 45 МА	Вежбе: 45 МА, ПС	Други облици наставе:  Студијски истраживачки рад:	
<b>Методе извођења наставе</b> Предавања, вежбе, консултације и дискусије			
<b>Оцена знања (максимални број поена 100)</b>			
<b>Предиспитне обавезе</b>	<b>поена</b>	<b>Завршни испит</b>	<b>поена</b>
присуство	6	писмени испит	20
активност	14	усмени испит	10
колоквијум-и (један)	30	.....	
семинар-и	20		
СВЕГА	<b>70</b>		<b>30</b>